

Tecnomedica s.r.l.

cerca

AGENTE COMMERCIALE / SALES ACCOUNT per MEDICAL DEVICES

per potenziamento della propria Struttura Commerciale del settore biomedicale.

La figura selezionata in accordo con la direzione aziendale:

- gestirà i clienti, pubblici e privati, già in portafoglio;
 - promuoverà azioni di contatto con potenziali nuovi clienti, pubblici che privati;
 - svilupperà le trattative di vendita;
 - fornirà costanti feedback sull'andamento delle stesse e del mercato target;
- Cerchiamo una persona spigliata e dinamica, fortemente orientata al raggiungimento dei risultati di vendita, meglio se con esperienza commerciale nel settore biomedicale.

PROPONIAMO:

- inquadramento contrattuale in base al CCNL ed alle pregresse esperienze e skills di vendita effettivamente possedute (saranno valutate anche le candidature di agenti con partita Iva ed iscrizione Enasarco);
- retribuzione con premialità proporzionata agli obiettivi raggiunti;
- auto aziendale per uso lavorativo, telefono e tablet aziendali
- formazione costante sui prodotti offerti;
- portafoglio clienti già attivo.

Requisiti preferenziali:

- età preferibilmente non inferiore ai 35 anni;
- pregressa esperienza in ruolo commerciale;
- residenza in Puglia, preferibilmente Bari, Lecce, Brindisi; Taranto;
- spiccate doti di empatia, proattività, tenacia, naturale attitudine ai rapporti commerciali ed interpersonali, determinazione e forte orientamento al risultato, capacità organizzativa, di pianificazione, di contrattazione e di relazione, puntualità, spirito di gruppo;
- **titolo di studio:** diploma o laurea.

La proposta è destinata a candidati ambosesso che possono sottoporre il loro curriculum vitae, preferibilmente con foto e lettera motivazionale, autorizzando il trattamento dei dati personali.
